

## Technico-commercial confirmé

Le Groupe Grues Levages et Investissements (GLI) est un acteur majeur dans la distribution, la location et la vente de matériel de levage sur la zone de l'Océan Indien (Réunion, Maurice, Mayotte) ainsi qu'en Nouvelle-Calédonie et aux Antilles.

GLI a su développer ses activités en répondant à un marché en perpétuel évolution. Le groupe s'est professionnalisé autour de quatre pôles d'attractivités majeures :

- **LOCMANU REUNION** : la distribution et la location de grues à tour (concessionnaire Potain)
- GLI GRUES A TOUR : la distribution, la location de grues mobiles (concessionnaire Grove), le transport et la manutention
- GLI TP : la distribution de matériel de BTP (Distributeur Volvo, Kobelco, Hidromek, Imer etc.), la maintenance et la peinture industrielle

Dans le cadre de son développement, **LOCMANU REUNION** recrute :

### **Un Technico-commercial confirmé (H/F), en contrat à durée indéterminée (CDI), poste basé à Cambaie (974) :**

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, vous aurez pour missions :

- ☞ Prospecter et conquérir de nouveaux clients
- ☞ Gérer, suivre et fidéliser votre portefeuille client
- ☞ Entretenir un réseau clients et partenaires
- ☞ Réaliser un suivi des dossiers clients
- ☞ Mettre en place une veille concurrentielle
- ☞ Accompagner l'élaboration des devis et la signature des contrats
- ☞ Assurer un reporting régulier de vos actions et résultats auprès de votre N+1
- ☞ Participer activement à l'enrichissement du logiciel CRM

Votre profil :

- ☞ Diplôme : BAC + 2 dans une filière technico-commerciale avec une première expérience réussie dans les services à l'industrie, BTP et/ou Transport
- ☞ Minimum 5 ans d'expérience
- ☞ Titulaire du permis B

Merci d'envoyer vos candidatures à l'adresse suivante : [recrutement@gli.re](mailto:recrutement@gli.re)